

GİRİŞİM SERMAYESİ ROKET YAKITI MI?

Girişim sermayesi, şirketlerin hızlı büyüme ve değer yaratma süreçleri için ideal bir finansman kaynağıdır.

Arkanıza yaslanıp önünüzdeki 4 yıla baktığınızda şirketinize yatırım yaparak, şirketinizi satarak veya bir şirket olarak (kendi çalıştığınız şirket de olabilir!) çok ciddi değer yaratabileceğinize inanıyorsanız, girişim sermayesi sizin için doğru ortak olabilir.

“Girişim sermayesinin misyonu iş bilen ile sermayeyi buluşturmadır.”

Halihazırda bir şirketin ortağı iseniz ve büyüme planlarınız var ise girişim sermayesi ile sermaye artışı yapıp borçsuz büyüebilirsiniz. Fakat bunun dışında, aktif olmayan ortaklarınızın hisselerini satın alıp şirketin ortaklık yapısını sağlamlaştırmakta da girişim sermayesi rol oynayabilir. Eğer profesyonel yönetici iseniz ve sektörünüzdeki bir şirketi mevcut hissedarlarından daha iyi yönetebileceğinizi düşünüyorsanız da girişim sermayesi ile söz konusu şirketi satın alabilirsiniz.

“Sermaye yapınızı sağlam tutun, kredi yükünüzün esiri olmayın.”

Girişim sermayesi, şirketlerin hızlı büyüme ve değer yaratma süreçleri için ideal bir

finansman kaynağıdır. Alternatifleri ile karşılaştırmak gerekirse:

(I) Borçtan farklı olarak şirketlere işin özünü anlayıp, temliksiz, ipoteksiz kaynak sağlar. Yatırımcı, her ortak gibi şirketin sermaye değerindeki artışa paralel olarak kendi hissesinin değer kazanmasını hedefler.

(II) Stratejik ortaklıklardan farklı olarak ise şirketin günlük yönetimine karışmayıp sadece

Seymur TARI,
Genel Müdür
seymur@turkven.com
Turkven Private Equity
www.turkven.com



Cazip sektörler	Yorum
İlaç	Jenerik üretimi
Servis sektörü	Büyük kurumlara satılan katma değerli servisler
Yapı malzemeleri	Pazar payı ve dağıtım ağına sahip firmalar
Lojistik	3PL servisleri
Gıda	Markalı gıda ürünleri
Ambalaj	Katma değerli ambalaj firmaları
Kimyasallar	Pazar payı ve dağıtım ağına sahip firmalar
Otomotiv yan sanayi	Sistem üreticileri
Medya	Radio istasyonları

yönetim kurulu seviyesindeki stratejik kararlarda rol alır.

(III) Halka arz sonucu Semaye Piyasası Kurulu'nun yönetmeliklerine ve de borsanın genel iniş ve çıkışlarına maruz kalan suni bir şirket değerine tabi olmak zorunda bırakmaz.

"Girişim sermayesi yatırımı, kurumsal yatırımcıların şirkete güvenlerinin elle tutulur göstergesidir ve şirketin değerini tescil eder."

Turkven, ülkemizde de geniş tecrübe ve portföye sahip olan, IFC (Dünya Bankası kuruluşu), DEG (Alman Kalkınma Bankası), FMO (Hollanda Kalkınma Bankası), EIB (Avrupa Yatırım Bankası) ve Türk Teknoloji Geliştirme Vakfı'nın 44 milyon ABD dolar sermayesini seçtiği şirketlere yatırım yetkisine sahiptir. Ayrıca dünya çapında 6 milyar doların üzerinde fon yöneten uluslararası girişim

sermayesi şirketi Advent International'ın da Türkiye'deki stratejik ortağıdır. Dolayısıyla ortağımız olan şirketler, uluslararası

TURKVEN
PRIVATE
EQUITY



 TURKVEN PRIVATE EQUITY	Odaklanma Türk yönetim, uzun vadeli yaklaşım	Tecrübe Dünya çapında yatırımlar ABD\$6 milyar		
Saygın Kurumsal Yatırımcılar				
		FMO DEG		

dev finans kurumları ile ortaklık kurmuş olmaktadır.

Türkiye'de son yıllardaki başarılı girişim sermayesi yatırımı örneği olarak Turkven liderliğindeki bir konsorsiyum tarafından 2003 yılında gerçekleştirilen ve aynı zamanda Türkiye'nin ilk girişim sermayeli leveraged buy-out işlemi olan, UNO yatırımını gösterebiliriz. Yeni ortaklık yapısı ile yeniden kurucusu Sn. Hasip Gençer'in yönetimine geçen UNO, cirosunu bir yılda ikiye katlayarak ve ekmeğin besin değerini ön plana çıkarıp tüketicinin beslenme kalitesini artırarak önemli bir başarıya imza atmıştır.

"Turkven ve Advent önümüzdeki 4 yıllık sürede Türk şirketlerine 100 milyon dolarlık yatırım yapmayı hedeflemektedir."

Girişim sermayesi, sektörde lider konumda olan, büyüme potansiyeli yüksek, kaliteli yönetim kadrolarına sahip, 10-100 milyon dolar arası cirosu olan, operasyonel olarak kârlı şirketlere yatırım yapıp onların gelişimini hızlandırmayı hedefler. Minimum yatırım büyüklüğü 5 milyon dolardır.

Turkven, ortak olduğu şirketlere sermaye ile birlikte kendi yatırımcı konsorsiyumu ile sahip olduğu ilişkiler sayesinde bankalardan uzun vadeli (5-6 yıl) kredi de sağlayabilmektedir. Böylelikle şirketler büyümelerini kendileri için ideal olan borç/sermaye oranı altında, güçlü bir kaynak yapısıyla gerçekleştirebilirler. Turkven, ayrıca beraberinde getirdiği prestijli ortaklar sayesinde, ortak olduğu şirketlere büyüme ve yatırım süreci sonunda hisse satışı için önemli destek sağlar.

Olgunlaşan pazarlar ve sertleşen rekabet ortamında şirketlerin sermaye yapılarının sağlamlığı ve kurumsal kimlikleri, tedarikçi ve müşterileri gözünde giderek önem kazanmaktadır. Turkven olarak amacımız, Türk firmalarına uluslararası rakipleri ile rekabet ederken onlar ile aynı sermaye kaynaklarından faydalanabilme imkanı sağlamaktır. Uluslararası deneyimimiz ve toplam sermayeleri milyar dolarlar ile ölçülen ortaklarımızdan aldığımız güç ile girişimlerinize destek vermeye hazırız.