

# 'Günde 1 dolara güvenlik' dedi 25 milyon dolar ciroya uzandı

**ABD'de makine mühendisi olarak Türkiye'ye dönen Alp Saul'un iki arkadaşıyla 1995'te kurduğu Pronet Güvenlik Hizmetleri A.Ş., Türkiye'de ilk defa 'aboneli güvenlik sistemini' uygulayıp 20 bin aboneli bir güvenlik şirketine dönüştü. Bu yıl 25 milyon dolar ciro bekleyen Pronet'in potansiyelini gören yatırım fonu Turkvan, şirketin yüzde 50'sini aldı.**

**İSTANBUL'da son yıllarda patlama yapan hırsızlıklar, yeni bir güvenlik sektörüne de yol açtı. 1971 İstanbul doğumlu Robert Lisesi mezunu Alp Saul'un 5 bin dolar sermayeyle kurduğu Pronet Güvenlik Hizmetleri A.Ş., bu yıl 25 milyon dolar ciro bekliyor. ABD'de makine mühendisi olup 1995'te Türkiye'ye dönen ve aynı yıl iki arkadaşıyla birlikte Pronet'i kuran Alp Saul, Türkiye'de ilk kez 'aboneli güvenlik sistemi' uyguladı ve 10 yılda 20 bin aboneli bir şirketin patronu oldu. Bu yıl 25 milyon dolar ciro bekleyen Pronet'in yüzde 50'sini yatırım fonu Turkvan aldı.**

**KÜTÜPHANEDEN 5 BİN DOLAR:** Alp Saul şöyle başlıyor anlatmaya: "ABD'de okurken kütüphanede çalışmışım ve 5 bin dolar biriktirmişim. İstanbul'a gelince babamın yanında çalışmak istemedim. Çünkü aile şirketlerinin malum sorunlarını biliyordum. Bu nedenle iki arkadaşla birlikte bir masa bir kasa mantığıyla yola çıktık. O zamanlar güvenlik hizmetleri sektörü çok küçüktü ve bu işe girmeye karar verdik. Arkadaşlarım daha çok güvenlik elemanları ve güvenlik teknikleri alanında uzmandı. Ben ise işin elektronik tarafını üstlendim ve başladık."

**KANADA'DAKİ AMCAMA ÖZENDİM:** Alp Saul, güvenlik sektörüne ilgisinin de Kanada'da yaşayan amcasından kaynaklandığını söylüyor ve "Amcam orada güvenlik teknolojileri imalatı yapardı. Sonra şirketini sattı ama ben de onun sayesinde bu işle tanışmış oldum. İlk başta daha çok küçük sistemler kuruyorduk ve eş, dost, komşu işleri yapıyorduk. Sonra 'fabrikamıza, işyerimize de kurun' demeye başladılar" diyor. Alp Saul, başarılı olunca müşterilerin çok iyi referans verdiğini anlatıyor ve şöyle devam ediyor: "Tavsiyeler üzerine kartopu gibi büyüdük. Başlangıçtaki en önemli yeniliğimiz 'alarm haber alma merkezi' kurmaktı. Eve



Alp Saul

kurulan alarm cihazının sinyalini şirket merkezimizde kurduğumuz haber alma merkezi izliyor ve hırsızlık, yangın gibi alarm gelirse, izlenen yerin sahibine, özel güvenliğine komşusuna, polise ya da itfaiyeye haber veriyorduk."

**CİHAZ PAHALI ABONE YAPALIM:** Alp Saul, Pronet olarak haber alma merkezinin başarısından sonra bir dönem proje bazlı büyük organizasyonlara odaklandıklarını belirtiyor ve şöyle konuşuyor: "Mesela AGİT Zirvesi'nin tüm güvenlik organizasyonunu, bu konudaki teknoloji altyapısını biz üstlendik. Sonra havalimanları, büyük fabrikalar, Avea'dan Tüpraş'a dev tesisler hep müşterimiz oldu. Ancak bir ara düşündük ki biz başlangıçta bireysel pazarla başlamıştık. Yani evlere, işyerlerine güvenlik hizmeti veriyorduk. Buralara tekrar yönelmek istedik. Bu aşamada da bir apartman dairesine 1500-2 bin dolarlık cihaz koyamadığımız için pazarın büyümediğini keşfettik. Vatandaş, 'benim evim Topkapı Sarayı mı ki 1500 dolara cihaz alayım' diyordu. İşte bu aşamada 'cihazı satmak yerine, aylık abone yapalım' dedik. İstanbul'da da hırsızlıklar artmaya başlamıştı. Bu ortamda 'günde 1 dolara eviniz, işyeriniz güvende olsun' sloganıyla başladık ve bugün itibarıyla 20 bin aboneli bir organizasyon olduk."

**ABD'de 6 milyon aboneli güvenlik şirketi var**

■ ALP Saul, Pronet olarak hedeflerini 100 bin aboneli bir organizasyonu kurmak olduğunu söylüyor ve "Biz bu hedefi 3 yıl içinde ulaşmak istiyoruz. 100 bin abone aslında Türkiye potansiyeline bakınca az sayılır. O nedenle büyüme potansiyelimiz çok yüksek. ABD'de bu alandaki en büyük şirketin 6 milyon aboneli var ve orada hırsızlık sigortalarında bu tür abonelikler prim düşürücü önemli etkindir" diyor. Abonelik bedellerinin 15 dolar ile 70 dolar arasında değiştiğini belirtiyor ve şöyle devam ediyor: "Abonelerimizin yüzde 5'i ile 10'u her yıl mutlaka hırsızlık teşebbüsüyle karşılaşılıyor. Hırsız alarm çaldığı hâlde çok hızlı şekilde içeri girip bizim haber verdiğimiz biri ulaşana kadar birşeyler alıp kaçabiliyorsa başarılı olabiliyor. Büyük bölümü alarm çalınca zaten hırsızlıktan vaz geçip kaçıyor."

**51 ilde günde 1000 abone yapıyoruz, hedef 100 bin**

■ PRONET Güvenlik Hizmetleri A.Ş. Genel Müdürü Alp Saul, güvenlik cihazlarını satmadan, aylık abonelik yapmaya başladıkları 2002 yılında ayda 100 abone yapabildiklerini belirtiyor ve şöyle konuşuyor: "Ayda 1000 abone yapabiliyoruz. Ülke genelinde 20 bin aboneyi geçtik. Ağırlığımız İstanbul'da ama bütün Türkiye'ye hizmet veriyoruz. Şu anda elektronik sistemler bölümümüzde 200'den fazla personel çalışıyor. İzleme yatırımlarımız da her geçen gün



artıyor. Bu yıl 25 milyon dolar ciro bekliyoruz. 1995'te 100 bin dolarlı ciroydum. Şirketimizin potansiyeli uluslararası fonların da dikkatini çekti. Ortakları arasında Avrupa Yatırım Bankası, Hollanda Yatırım Bankası gibi kuruluşların da bulunduğu Turkvan Fonu, Pronet'in yüzde 50'sini aldı."



# 'ATM fareleri'ne alarmlı önlem

İLKER PEHLIVAN

İSTANBUL - Son dönemde ATM'lere yönelik soygunların artması, bankaları da güvenlik önlemlerini artırma konusunda harekete geçirdi. Hızlı ve kesintisiz veri transferi sağlayan GPRS (Genel Paket Radyo Servisi) üzerinden çalışan alarm sistemini Türkiye'de ilk kez uygulayan Pronet Güvenlik'in Genel Müdürü Alp Saul, "Hırsızlık olayları arttıkça bankalar önlemlerini sıkılaştırıyor. Neredeyse tüm bankalarla görüşüyoruz" dedi.

Topkapı Sarayı, Merkez Bankası ve Akmerkez'e alarm sistemleri kuran Pronet Güvenlik'in Genel Müdürü Saul, ATM güvenliğine ilk kez iki ay önce İş Bankası'yla başladıklarını söyledi. Bankanın 750 ATM'sini güvenlik projesine aldıklarını ifade eden Saul, bir süre önce de TEB'in genel müdürlüğü ve 100 ATM'sinin güvenliği için anlaşmalarını açıkladı.

## 'ATM'yi götüren var'

Bazı bankaların ATM'lerini kendi bünyesindeki güvenlik sistemleriyle koruduklarını belirten Saul, kendi sistemlerini şöyle anlattı: "Cep telefonu operatörlerinin kullandığı ve çok hızlı veri iletimi sağlayan GPRS teknolojiyiyle çalışan alarm sistemini Türkiye'de ilk kez Pronet sundu. General Electric'ten distribütörlüğünü aldığımız bu teknolojiyle ATM'leri kamerayla izleyebiliyo-

ATM soygunları artınca GSM hattını kullanan elektronik alarm sistemleri bankaların gözdesi oldu. Bu teknolojiyi Türkiye'de ilk kez uygulayan Pronet'in Genel Müdürü Alp Saul, 'Neredeyse tüm bankalarla görüşüyoruz' dedi



Pronet Genel Müdürü Alp Saul, güvenlik ve alarm sistemini kurdukları ev ve işyerlerinde bugüne kadar 50 hırsızlık girişiminin ortaya çıktığını belirterek "Hiçbirinde olay gerçekleşmedi" dedi.

ruz. Hatta alarmdan 30 saniye öncesini bile görüntüleyebiliyoruz. Bankalar önce ATM güvenliği için bazı alarm sistemleri kullanıyordu. Son dönemde olaylar arttıkça daha hızlı ve kesintisiz olan bu sisteme yöneldiler."

ATM'lerde ilginç hırsızlıklarla

karşılaştıklarını belirten Saul, "ATM'lere kart sıkıştırıp parayı çekenler, hatta makinenin tamamını götürümler bile var. Her iki bankayla çalışmaya başladıktan sonra ATM'lerinde hiç hırsızlık olayı yaşanmadı" dedi.

9 Kasım'da bankacılık sektörü-

ne alarm sistemleri konusunda bir seminer vereceklerini söyleyen Saul, 2007'de çalıştıkları banka sayısının artacağını vurguladı. Geçtiğimiz yıldan itibaren Türk bankacılık sektörüne büyük bir yabancı girişi olduğunu hatırlatan Saul, yabancı ban-

## 'Çin'den talep var'

Güvenlik sistemleri konusunda üretim de yaptıklarını söyleyen Alp Saul, "Bir çevre güvenlik sistemi geliştirdik. Bunu ihraç etmek istiyoruz. 2007 içinde daha çok endüstriyel tesisler, havalimanları, cezaevleri ve enerji santralleri gibi yerlerde kullanılan çevre güvenlik sistemi için Rusya, Çin, Kazakistan ve Azerbaycan'dan talep var" dedi. Gelecek yıl bu ülkelere ihracat yapacaklarını söyleyen Saul şöyle devam etti: "Ayrıca alarm sistemimiz konusunda Türk cumhuriyetleri ve Balkan ülkelerinden çok talep geliyor. Önümüzdeki dönemde yurtdışında şirket alabiliriz. Bölgesel bir güç olmak istiyoruz."

kaların girmesi ve yeni şubeler açmalarının kendileri için büyük potansiyel yaratacağını anlattı.

## Hedef 20 bin abone

Alp Saul, 1995'te üniversiteden mezun olduktan sonra arkadaşlarıyla Pronet Güvenlik'i kurdu. Bu yıl martta Pronet'in yüzde 50'si, Turken'e satıldı. 600'den fazla kişiye istihdam sağladıklarını ifade eden Saul, 2002'de başladıkları abonelik sistemiyle işlerin hızlandığını aktardı.

Abonelik sistemiyle hem güvenlik cihazlarını hem de haberalma merkezini içeren güvenlik sistemini ayda 30 dolara sunduklarını belirten Saul, "Son dört yıldır abone sayımız her yıl ikiye katlanıyor. Yıl sonunda 20 bin abone hedefliyoruz. Abone olanların yüzde 55'i işyeri, yüzde 45 ise bireysel müşteriler" diye konuştu. Bu ay itibarıyla 18 bin abone olduğunu ifade eden Saul, şimdiye kadar 50 hırsızlık girişimi yaşadığını, ancak hiçbirinde olayın gerçekleşmediğini vurguladı.

1. B, gö, nüfu, grubun, Bekle, olmasi, ya, da beraber, harcamalar, temi üzerinde.

Eğitim alanı değişmele olmu, 100 milyon iken i yüzde 13.5 düzeyi, yüzde 85.2 gibi yük.

Aynı dönemde kao oranında da önemli bi, 16 yaşından yukarı kao bir işte çalışıyor. Buna k, kadınların sadece yüzde 2.

Pek çok diğer alanda Am, büyük değişmeyi görmek mür, rakam vermemek için ayrıntıya.

Sonuçta karşımıza çeşitli yön toplu yapı çıkıyor. Bu değişim olmayan yollarla Amerika'ya göne, giren nüfus çok önemli bir rol oynuy gelenlerin büyük bir bölümü Meksika Avrupa ülkelerinden farklı olarak Ame dışardan gelenlerin çalışmasına olanak, İşgücü olarak onlardan yararlanıyor.

Ote yandan, siyahların toplam nüfus iç, payı sanılanın aksine çok fazla artmıyor. Siyahların toplam nüfusa oranı yüzde 15'in üzerinde. Buna karşılık Asya kökenli nüfus sc, yıllarda önemli bir sıçrama göstererek toplam, yüzde 4'üne yaklaşmış bulunuyor.

Demografların yaptığı projeksiyonlara göre önümüzdeki 37 yıl sonunda Amerika'nın nüfusuna bir yüz milyon kişi daha eklenecek. Buna göre 2043 yılında Amerika'nın nüfusu 400 milyon olacak.

## Önerene bir ay ücretsiz

"Türkiye'de her geçen gün suç oranı artıyor. Çelik kapı hırsızın içeri girmesini sadece geciktiriyor" diyen Alp Saul, müşterilerinin yaşadığı bir olayı şöyle anlatıyor: "Geçen yıl bir müşterimize hırsız giriyor ve bir not bırakıyor; 'Normal kapı 10, çelik kapı 30 saniye'. Söz konusu müşteri, bu olaydan sonra bize geldi." Pronet Genel Müdürü Saul, müşterilerinin genelde tavsiye üzerine kendilerini bulduğunu belirtiyor. Kendilerini tavsiye eden müşteriler için bir kampanya başlattıklarını da açıklayan Saul, sözlerine şöyle devam etti:

"Bir müşteri bizi arayıp kendisine tavsiye eden kişinin ismini verdiğinde tavsiye eden kullanıcı sistemden 1 ay ücretsiz yararlanıyor. Kullanıcılar 31 Aralık 2007 tarihine kadar üç kişiye tavsiye ederse altı ay sistemi ücretsiz kullanacaklar."

## ATM'de ALARM VAR

Son dönemde ATM'lere yönelik soygunların artması, bankaları güvenlik önlemleri konusunda harekete geçirdi. İş Bankası'nın Türkiye genelindeki 750 ATM'sine alarm taktıklarını belirten Pronet Güvenlik'in Genel Müdürü Alp Saul, Türk Ekonomi Bankası'yla da 100 ATM'ye alarm takmak üzere anlaşmalarını söyledi. Saul, "Hırsızlık olayları arttıkça bankalar önlemlerini sıkılaştırıyor. Neredeyse tüm bankalarla görüşüyoruz" dedi.

Topkapı Sarayı, Merkez Bankası ve Akmerkez gibi kurumlara elektronik alarm sistemleri kurduklarını belirten Alp Saul, "ATM'lere cep telefon data iletişim ağı (GPRS) üzerinden sürekli merkez şubeye haberleşmeyi sağlayan bir sistem takıyoruz. Bu sistemle ATM'leri izleyebiliyoruz. Hatta alarmdan 30 saniye öncesini bile görüntüleyebiliyoruz" diye konuştu. Saul, İş Bankası'nın ATM'lerine alarm taktıldıktan sonra hiç hırsızlık olmadığını söyledi.



Alp Saul